

MANUAL COM **MÉTODO EXCLUSIVO** PARA

AUMENTAR PRODUTIVIDADE

DA SUA EMPRESA



FABIO **OLIVEIRA**

Manual com método exclusivo para aumentar a produtividade da sua empresa.

Precisamos desmitificar alguns pontos sobre a produtividade da sua empresa e o que ela tem com relação ao seu resultado. Esse será o ponto de partida principal para você entender os erros que cometeu até aqui.

Para ter a produtividade de um mês em apenas um dia você precisa primeiramente entender que todos os resultados da sua empresa pretendem atingir o planejamento estratégico e conquistar os números lá propostos.

Pensando assim, é importante lembrar que uma empresa com alta produtividade entrega altos resultados, mas, para não ter erro nesse projeto, é importante ter processos bem definidos, claros e inquestionáveis.

Por isso, um método de alta produtividade com resultados surpreendentes precisa dos seguintes pilares: processos organizacionais, gestão sistêmica bem projetada e definição clara de tarefas.

Seguindo essa visão, vamos compartilhar com você agora alguns tópicos importantes na gestão de produtividade empresarial que focam no resultado.

Gestão de processos organizacionais:

Gerenciamento e monitoramento de atividades desempenhadas na sua empresa diariamente.

Otimização de processos que diminuam os gastos e propicie o aumento da lucratividade.

Mapeamento de processos, verificando quais são os ciclos e períodos de abertura e fechamento dos mesmos.

Identificação de melhorias, focando nos processos deficientes ou mais difíceis de finalizar.

Estabelecer indicadores eficientes e que ajudem a monitorar o desenvolvimento individual e da equipe.

Implementar tecnologias que favoreçam resultados rápidos, eficientes e inquestionáveis.

Gestão da equipe, envolvendo canais de comunicação, treinamentos, estratégias e foco no que precisa ser feito.

Gestão sistêmica bem projetada:

CRM que ligue todos os setores da empresa e identifique com facilidade pequenos erros de ciclo não projetados, porém esperados.

Sistema interligado e projetado para coletar feedbacks, identificando quais melhorias podem ser implementadas desde o primeiro contato com o cliente até o processo de fidelização.

Método de análise de dados que devem ser alimentados pela equipe e proporcionar visão estratégica e previsível dos resultados.

Gerenciamento das atividades com sistema de apoio para tempo de execução e geração de novas oportunidades

Manutenção contínua e atualizações periódicas que ajudem no bom funcionamento do sistema e da produtividade da equipe.

Sistema de priorização, dando a devida atenção aos problemas que precisam ser resolvidos com urgência e impactam a produtividade e o desenvolvimento das atividades na sua empresa.

Análise contínua da entregabilidade da equipe, metas alcançadas e projetos finalizados, considerando prazo, execução e comparando resultados previstos X resultados entregues.

Definição de tarefas:

Tenha uma boa liderança de equipe que mostre o caminho para chegar até o resultado e que influencie o time positivamente na organização das tarefas.

A definição de prioridades deve também estar nessa etapa e ser alinhada com clareza com todos os membros da equipe, fortalecendo a simbologia de “fazer o que precisa ser feito.”

Trabalhar em cima das demandas mais ágeis primeiro, focando na produtividade e abrindo o caminho para tarefas que possam tomar mais tempo.

Melhoria do ambiente de trabalho, cultura de feedbacks, priorização da gestão de pessoas e incentivo maior ao time.

Tenha um plano de ação que inclua a responsabilidade, prazo e grau de importância para cada membro da equipe.

A produtividade da sua empresa depende de vários fatores dentro desses pilares, portanto, para implementar uma produtividade agressiva e com resultados que realmente coloquem a sua empresa entre as melhores as mudanças podem doer um pouco.

A gestão de processos será sempre uma solução válida para compreender onde sua empresa está e o mapeamento ajuda a saber onde ela quer chegar e quais são as melhores estratégias.

Portanto, aumentar a produtividade depende de uma boa gestão de processos focada no plano estratégico empresarial, envolvendo e desmembrando os números projetados em responsabilidades, demandas e formas de monitorar a busca por esse resultado.

Executando esses passos com destreza seus resultados irão mudar rapidamente, vale lembrar que muitas dessas estratégias são mencionadas durante a Imersão Sales Clube, evento de 3 dias que vai transformar a sua empresa em uma máquina de produtividade.

Clique no link abaixo e garanta a sua presença na próxima edição do maior evento de vendas de São Paulo.

**QUERO AUMENTAR
MINHA PRODUTIVIDADE**

Manual com método exclusivo para aumentar a produtividade da sua empresa.

AUMENTAR
PRODUTIVIDADE

 SALESCLUBE

www.salesclube.com.br